# 一边亲一边下面膜奶,警惕虚假宣传、全面解答与解释谁给范冰冰开的包、真相令人震惊!

## 广州优化网站排名要怎样靠前?

〖One〗、确定网站的主关键词优化：主要关键词的好坏直接影响网站的爆炸率和转化率：关键词越多不越好，而越少不越好，容易分散权重，增加优化工作量和优化成本等，过少会缩小网站的宣传面，对广州优化网站引流不利。

〖Two〗、既然想要让网站拥有比较好的排名，那首先要做的事情就是站内优化，其中包括设置网站关键词，title和网站描述。

〖Three〗、网站空间要稳定：网站要有好的排名，在搭建网站之前先把网站空间选择好，网站空间的稳定性是基本条件，且有独立IP，不要采用共享虚拟主机那种，如果一个空间有N多个站点，其中一个站点违规，同IP段内的网站可能会到牵连，不利于优化排名。

〖Four〗、选取正确的关键字和布局；一个网站一般来讲，首页的权重是最高的，所以不要在首页上堆砌关键字，反而要集中关键字来优化。首页的关键字一般是核心关键字和主关键字为主，而类似二级关键词，长尾词等我们可以把他们放在内页里面进行优化，这样的布局是搜索引擎比较喜欢的，给以的排名也会更高。

## 打算学SEO和SEM,朋友给推荐搜外网,不知道怎么样?

SEO和SEM是两种不同的推广优化方式，在日常中SEO优化可以很好的配合SEM竞价做好网站的优化推广工作，搜外网还是不错的，他们的创始人夫唯也算是国内较为知名的SEO实践者。

基础学习阶段阅读官方书籍：SEM的核心是营销理论，需系统掌握基础概念。推荐阅读百度推广官方书籍《百度推广搜索营销新视角》，该书详细讲解了百度竞价原理、账户搭建原则、关键词策略及专业术语（如CPC、CTR、ROI等），适合零基础学习者建立知识框架。

区别如下：概念方面：SEO叫搜索引擎优化，也叫关键词自然排名。它是通过对站内和站外的优化来提高搜索引擎对网站的友好度，并提高网站的排名。而SEM叫搜索引擎营销，它是除了对网站做优化以外，也可以用便捷的途径来更快的让客户找到你的网站，这种便捷的方式就是通过付费的手段。

最初的知识积累：了解SEO优化的专业术语，了解搜索引擎的工作原理。学习资料要找准：一般基础的网上都有相关教程介绍，基础教程大多都差不多，但是思维上的教程却不一样，每一种方法都有不同的操作手法，学习的教程也有质量等级分成。

高质量的友情链接 建立高质量的友情链接，对于seo优化来说，可以提高网站PR值以及网站的更新率，友链贵在精不再多，不要迷信高权重，不相关的链接带给你的是高跳出率。网站流量分析
网站流量分析从SEO结果上指导下一步的SEO策略，同时对网站的用户体验优化也有指导意义。

## SEO养日收网站的一些经验分享

日收的定义与价值日收指网站当天发布的文章在24小时内被搜索引擎收录并建立有效索引。其核心价值体现在三方面：搜索引擎信任度：稳定日收是搜索引擎认可站点质量的重要指标，反映蜘蛛对站点

的抓取偏好。流量增长基础：日收能保障内容快速进入搜索结果，推动词库（关键词库）和自然流量的持续积累。

选择靠谱的软件：市面上类似的SEO工具很多，但质量参差不齐。我在选择百度蜘蛛池软件时，经过了多方对比和测试，最终选择了这款售后服务好、功能强大的软件。因此，建议大家在选择类似工具时，也要多进行对比和了解，选择适合自己的产品。

博客，让网站内容秒收，我们可以有效的去利用博客秒收的方法。首先我们在之前要做的就是把我们的博客养好权重，我们一般可以选择新浪、搜狐、百度空间等等，那些博客权重都极高搜索引擎也极为认同。

## 免费百度广告怎么投放

〖One〗、打开手机上的百度应用。 点击设置图标，进入设置菜单。
在设置菜单中找到并点击“ 隐私设置 ”。 进入隐私设置界面后，找到广告相关的设置选项并点击。
在广告设置中，选择“ 我也想发布广告 ”的选项。 选择后，你将被引导至百度信息流推广界面。
在该界面中，点击“ 免费申请 ”按钮，按照提示完成操作，即可开始投放你的广告。

〖Two〗、免费百度广告投放途径多样，包括网站SEO、百度百科、百家号、百度经验、百度贴吧和百度视频等。 网站SEO 网站是开展网络推广的重要平台。通过SEO技术，如关键词研究、页面优化、网站结构调整及内容丰富，可以提升网站在搜索引擎中的排名，吸引免费搜索流量。这种方式适合具备SEO知识和技能的人员。

〖Three〗、在百度平台投放广告，广告主需要开通广告账户并进行账户充值。广告的收费模式主要是按照用户的点击行为进行扣费，即当用户点击广告时，系统会按照广告主设置的出价进行扣费，点击成本不会超过广告主设置的出价。这种收费模式有助于广告主有效控制广告成本，并确保广告的有效曝光。

〖Four〗、免费在百度上投放广告的机会并不多，需要关注百度官方活动、参加推广活动、加入优客服计划、使用百度创意云等方式才能获得免费投放的机会。关注百度官方活动 百度会不定期地推出各种营销活动，其中包括免费广告投放机会。广告主需要关注百度官方活动，及时了解活动的时间和规则，以便抓住免费投放的机会。

〖Five〗、百度投广告需先开通推广账户，再选形式、设关键词、投创意、控预算。登录百度营销官网（https：//so.baidu.com/）注册推广账户，或拨打客服电话400-806-0025/400-806-0028委托开户。提交营业执照等资质材料，审核通过后即可登录后台操作。

〖Six〗、- 提交审核：提交创建的广告计划等待审核。-
启动推广：审核通过后，广告开始在百度上展示。 百度广告投放的策略和技巧
为了提高广告效果和投资回报率，可以采取以下策略：-
精准定位目标受众：确保广告投放给真正可能对产品或服务感兴趣的人。-
设定合理的推广预算：根据市场情况和业务目标调整预算。

## SEO如何做好网站运营?企业运营基础【干货】

〖One〗、一：做网站运营不要把时间都花在网络上，也要和现实中的传统的经济进行有机的结合，要充分利用线下的资源，比如朋友的相关本行业的信息，或者相关资源。

〖Two〗、通过行业分析与用户需求挖掘关键词，明确网站标题、导航及版块设计。例如：电商网站需

优先展示产品分类，而非新闻资讯，以匹配用户搜索意图。优化策略合理性 基于用户需求布局网站结构，尤其是首页需突出核心服务（如联系方式、核心产品）。避免过度堆砌关键词，保持自然语义化内容。

〖Three〗、合理使用权重标签，如Hstrong等。优化图片标签alt，便于搜索引擎理解图片内容。总结做SEO外推是一个长期且复杂的过程，周期可能长达数月，需要有足够的耐心并坚持不懈地执行优化方案，综合运用各种优化技巧，才能提升网站在搜索引擎中的排名，增加网站流量，实现网站销售或品牌宣传的目标。

〖Four〗、出海企业做好SEO的关键策略 出海企业要在国际市场上做好SEO（搜索引擎优化），需要综合考虑语言、关键词、内容质量、技术等多个方面。以下是一些关键策略：语言本地化 网站语言翻译：出海企业的网站需要翻译成目标市场的本地语言，以确保当地用户在搜索时能够找到并理解网站内容。

〖Five〗、首先SEO如果你是个人兴趣的话，建议你尝试买一本SEO的书籍或者网上买个免费网课，自己搭建一个站点然后按照进度自己动手搭建一个站点慢慢优化。这远比你去搞什么培训更快速。SEO培训不是不可以参加 你可以当你有一定鉴别能力后再去这样你就不会变成一棵韭菜。

〖Six〗、自然引流助力SEO：友情链接能将大流量网站的流量自然引导至自己的网站，同时，整齐有效的友情链接对单页式网站的SEO帮助很大。选择优质友链：应选择流量大、用户粘性高、网站内容健康的网站做友情链接，最好实现双向友链，这样效果最佳。而且友情链接操作简单，只需在后台添加，成本微乎其微。

## 如何做好SEO工作

〖One〗、做好关键词分类、分析、布局三点，SEO优化工作可事半功倍，具体如下：做好关键词的分类 按类型分类：包括品牌关键词、产品关键词（含产品型号、具体产品）、行业上下游词、竞争对手词等。这种分类有助于明确关键词的归属领域，便于后续优化时针对不同类型关键词制定特定策略。

〖Two〗、持续学习和探索：SEO工作是一个不断发展的领域，新的技术和方法不断涌现。因此，你需要保持持续学习的态度，不断探索新的SEO技术和方法，以适应搜索引擎的变化和用户需求的变化。同时，总结经验教训也是提高SEO水平的重要途径。图片展示：综上所述，做好SEO工作需要掌握多方面的技术和能力。

〖Three〗、一定要做好工作报表：对于seo每天的工作一定要做好工作报表，通过报表进行总结自己的工作中出现的问题。确定自己后面的工作方向和内容，而不是网站有小小波动就不知所措，盲目的去找答案。

〖Four〗、只是大型网站的日志分析和数据挖掘工作难度要更高一些，因为数据量实在太大，所以我们要具备足够的耐心来做该项工作，并且要有的放矢。 网站日志分析：网站日志分析的的种类有很多，如访问来源、浏览器、客户端屏幕大小、入口、跳出率、PV等。

〖Five〗、网站流量分析 网站流量分析从SEO结果上指导下一步的SEO策略，同时对网站的用户体验优化也有指导意义。流量分析工具，建议采用百度统计。SEO是这六个环节循环进行的过程，SEO优化工作的同时到seowhy学习新知识，只有不断的学习积极进行以上六个环节才能保证让你的站点在搜索引擎有良好的表现。

〖Six〗、新站的SEO应如何操作？第一步：结合自身网站内容寻找一些关键词（最好不要找太热门关键词），在百度、Google中搜下，如果搜索结果中出现的全是网站主页，就放弃；如果大部分都是内页，这个关键词则可以用。