苍井空被干12次,详细解答、解释与落实掌握顶尖策略、成为真正的战场王者!

我有个技术,想让更多的人知道,怎样在百度上面推广出去呀

吧友热议，是百度贴吧内部反映用户讨论趋势的话题聚合。要快速在贴吧上实现指定关键词的排名，首先需要了解一些规则。热议榜单每小时更新一次，排名与发贴数、回贴数紧密相关，同时关键词提及量也影响内容量。为了上榜单，需确保关键词准确集中，主题贴数量足够多，主楼至少150字，并且包含图片，楼主积极回贴。

电子邮件推广方法 以电子邮件为主要的网站推广手段,
发常用的方法包括电子刊物、会员通讯、专业服务商的电子邮件广告等。

私域流量推广 最后还有一种比较有效的方法，就是企业自己去搭建私域流量，将比较精准的用户拉近微信群或者是qq群之中，不断的维护推广，用活动力度吸引用户将社群分享出去，获得更多的精准客源。

如何在百度做首页推广?怎么收费的?

〖One〗、在百度做首页推广主要有两种方式：竞价排名和SEO优化，收费方式也有所不同。竞价排名方式介绍：竞价排名是百度推广的一种主要形式，通过出价购买关键词的排名位置，当用户在百度搜索这些关键词时，推广信息会出现在搜索结果的前列。

〖Two〗、开户收费：做百度推广首选是找当地的百度代理商开个推广账户，费用一般是预存款5000+开户费1000 广告扣费：你开好户后，客服会协助你完成账户结构的搭建，包括账户、推广计划、推广单元、关键词，关键词就是你想让客户通过搜索什么词展现你的广告，比如适合你的关键词如：搬家公司、搬家多少钱等。

〖Three〗、在百度上推广广告需通过百度营销平台（原百度推广）开户投放。 百度广告主要依托百度搜索、百度信息流、百度贴吧、好看视频等渠道，企业需先注册百度营销账户，完成企业资质审核与充值。投放前要设置关键词、撰写创意文案、设定出价及定向人群，系统根据质量度与出价综合排序展示。

〖Four〗、且使企业产品网页出现在相应搜索结果最靠前的位置。目前百度推广的收费方式是按按效果计费的，企业可以根据自己的需要，灵活控制推广力度和投入费用。同时该推广可以设置多个关键词且没有数量限制。因此通过注册大量产品关键字使得企业的每一种产品都有机会被潜在客户发现。

〖Five〗、在已参加推广的客户中，百度会选择高质量、高度吻合网民搜索需求的推广结果，将优先展示在首页左侧，余下的结果将依次展现在首页及翻页后的右侧。

〖Six〗、开启方法：登录百度统计后，点击“ 应用中心 ”-“ 应用列表 ”，在右下角的“ 置顶工具 ”点击“ 开通 ”，选择位置域名就可以了。关闭方法：登录百度统计后，点击“ 应用中心 ”-“ 我的应用 ”，找到你的网站，点击停用。

怎么做好网站SEO优化,如果在百度上做是免费的吗,该怎么做?

〖One〗、结合自身网站内容寻找一些关键词（最好不要找太热门的关键词）。通过在各大搜索引擎中找到，包括网站首页与内页；找到排名前三位的网站，参考它们的title、description、keywords，并结合自身网站，整理成适合自己，一定要比原来的网页排布更优秀、更合理，然后，做好链接。做外链和内链。首先，需要做好内链。

〖Two〗、做SEO优化自然排名是免费的，不过消耗的时间周期比较长。设置拓展关键词_优化网站结构_优化网站内链_做好页面优化_利用长尾词更新内文_做好网站外链优化_做好网站流量统计。这是SEO循环工作，希望能够帮到你。

〖Three〗、第四步：再做做meta优化、页面布局优化、内部链接优化、等等，把你能所想到的优化方法都用上。同时保证网站内容更新，不要太频繁、也不能不更新。

〖Four〗、优化网站SEO： - 确保网站内容高质量、原创，并围绕目标关键词进行优化。 - 合理布局关键词，提高网站在搜索引擎中的排名。 - 定期更新网站内容，保持网站活跃度。 利用百度平台资源： - 注册并完善百度百家号、百度知道、百度百科等账号信息。

〖Five〗、市面上有大量的客户端，也有不少免费的平台，供站长选择。②黑帽SEO：黑帽SEO常用的软件，主要包括：群发外链、刷点击排名、百度霸屏推广、博客群发等。但我们并不建议采用这类软件，它非常容易造成一个SEO问题，那就是网站SEO过度的优化，从而遭遇搜索引擎算法惩罚。

〖Six〗、稳定的网站布局 稳定的网站布局是对搜索引擎友好的一个表现，平常不要去改动你的网站布局（网站模板源码），相对于其他搜索引擎百度是相当敏感和严格的，哪怕你动修改一个关键字一段代码他都知道。谷歌对新站就要友好得多了，只要作弊不严重一般不会降权。